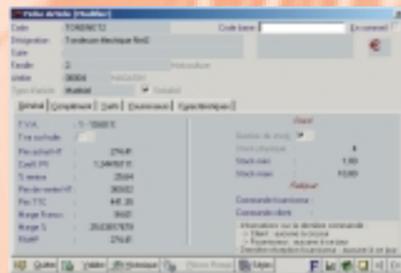


- Prise en compte des heures non facturables. Suivi en temps réel du chiffre d'affaires et de la marge générée par atelier et par salarié, en valeur et en pourcentage.

#### COMMUNICATION\*

- Envoyer grâce à "Ma messagerie" vos devis, OR et des propositions de RDV directement par e-mail à vos clients. Gérez leurs confirmations et générez automatiquement la commande fournisseur associée.
- Recevez les dernières informations sur les produits APIMECANIC ainsi que les trucs et astuces d'utilisation.
- Mettez votre logiciel à jour directement en ligne<sup>(2)</sup>.



#### STOCKS\*

- Gestion des entrées et sorties des stocks avec mise à jour en temps réel des fiches "pièces" et suivi d'un stock mini et maxi.
- Calcul automatique des prix, mise à jour du tarif par famille ou groupe d'articles.
- Édition de l'inventaire à une date donnée.
- Gestion du multi dépôt.

#### ACHATS\*

- Création automatique des commandes fournisseurs en fonction de la quantité en stock avec possibilité de gérer automatiquement le stock lors de la réception de la commande fournisseur ; contrôle du prix des

pièces reçues par rapport à la commande passée.

- Analyse des mouvements prévisionnels de stock en fonction des commandes fournisseurs en attente de livraison et des reliquats clients.
- Edition du planning des livraisons.
- Génération automatique de commandes à partir des documents commerciaux : Devis, ordres de réparation et facture.
- Regroupement de plusieurs commandes en facture.

#### PRISE DE RDV/PRÊTS\*

- Optimisation de la planification de la charge de travail des ateliers. Ainsi, en fonction du planning de travail quotidien de chaque compagnon, vous pouvez saisir les RDV et les opérations associées à effectuer.
- Visualisation directe de l'ensemble des RDV de la journée d'un ou de tous les salariés. Transfert de l'intervention en OR ou en facture. Définition d'une liste d'opérations standards (affûtage, révision...).
- Impression du planning, des fiches de RDV et de nombreux états.

#### VO/VN/GARANTIES\*

- Gestion des achats de matériels (tondeuse, motoculteur...) et de véhicules (tracteur, moissonneuse...), à l'unité ou en lots et des reprises.
- Analyse du coût de revient et prise en compte de la TVA récupérable ou non.
- Suivi des matériels et des véhicules destinés à la vente : carte grise, coût de revient et prix de vente avec calcul de la marge, propriétaire, durée de la garantie.
- Analyse de l'activité de chaque représentant avec calcul de son commissionnement. Possibilité d'édi-



ter des factures en TTC, gestion des reprises d'anciens matériels et véhicules, possibilité de facturer du carburant.

- Suivi des garanties VO/VN
- Suivi des pièces et matériels sous garantie initiale ou suite à remplacement, par le Constructeur ou le Fabricant.
- Edition d'une liste des pièces et des matériels sous garantie remplacés sur la période considérée avec possibilité de sélection par code, marque ou fournisseur.
- Voir plaquette VO/VN pour encore plus de détails.

#### ASSURANCE/CARROSSERIE\*

- Liaison avec des bases de données spécialisées, suivi des compagnies d'assurance et de leurs tarifs.
- Suivi des prises en charge et gestion des franchises, des coefficients de vétusté et des Experts.
- Analyse des chocs, édition des ordres de réparation et génération automatique des bons d'atelier.

Les caractéristiques ci-dessus sont indicatives et susceptibles de modifications sans préavis et sans responsabilité de la part de l'éditeur.

\* Version complète du logiciel.  
<sup>(1)</sup> Module agricole à acquérir séparément.  
<sup>(2)</sup> Conditions spéciales

#### Configuration minimale requise :

- Processeur Pentium 3 • 64 Mo de mémoire centrale
- 80 Mo de place disque • Résolution 800 x 600
- Microsoft Windows™ 95, 98, 2000 ou NT.

™ toutes les marques citées sont la propriété de leurs dépositaires respectifs.

FCM GRAPHIC - 05 57 77 08 58



Monoposte ou réseau, notre logiciel sous Windows est une solution complète, permettant la gestion quotidienne de votre entreprise. Vous pourrez visualiser l'historique de chaque client, gérer votre stock, suivre les ventes, développer votre efficacité commerciale avec l'édition de statistiques précises et multicritères, de mailings et de lettres de relance. Notre logiciel vous offre de plus, la possibilité de calculer les commissions par représentant et d'obtenir, sans aucune connaissance comptable, vos Journaux d'achat, de vente et de trésorerie...





Spécialement conçu pour les entreprises de Réparation/Vente de matériels agricoles ou de motoculture de plaisance, notre logiciel intègre toutes les fonctions indispensables à l'activité quotidienne.

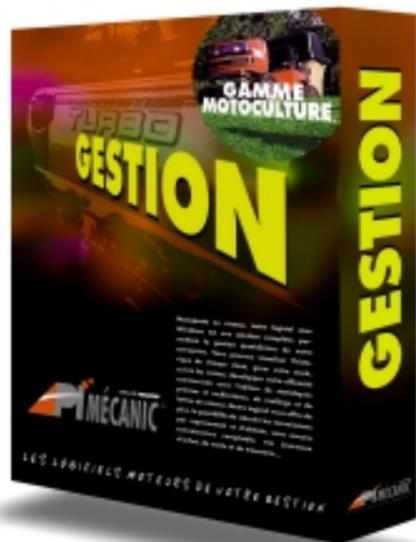
GAMME MOTOCULTURE

TURBO

# Gestion

Notre logiciel prend en charge la gestion complète de votre atelier de motoculture :  
 Prise de RDV, ventes comptoir, devis, OR, bons d'atelier et factures, visualisation de l'historique de chaque client et des matériels lui appartenant, gestion du stock et génération manuelle ou automatique des commandes fournisseurs. Vous pourrez suivre les ventes de matériel d'occasion et les garanties, communiquer, éditer des statistiques, calculer les commissions par représentant, suivre la rentabilité de l'atelier et obtenir vos journaux

d'achat, de vente et de trésorerie. Fonctionnement mono-poste ou réseau. Liaisons dynamiques avec les logiciels APIMECANIC COMPTABILITE, PAYE, FINANCIER et CAISSE/COMPTOIR.



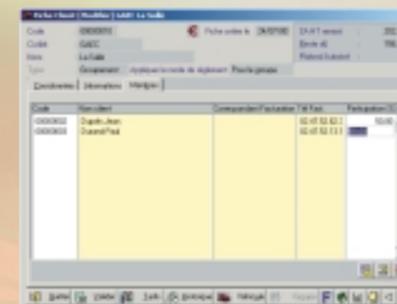
## FICHIERS

- Possibilité de saisie alphanumérique dans toutes les pièces, assurant le suivi au choix par code ou par nom.
- Pièces, mains-d'œuvre : rattachement d'une pièce à un atelier, emplacement, prix d'achat, prix de vente, marge, fournisseurs pouvant fournir la pièce, historique des pièces par client et par matériel, possibilité d'intégration de pièces, mains-d'œuvre et temps barémés par le biais de fichiers constructeurs (non fournies avec le logiciel). Gestion en centième d'heure
- Gestion des articles et matériels par numéro de série
- Fournisseurs : fiche fournisseur, date dernière commande, pièces en commande et non livrées, historique des achats, C.A...
- Compagnons : lors de la facturation, possibilité de rattacher jusqu'à cinq salariés à chaque réparation réalisée.
- Matériel : enregistrement du client, dernière réparation, historique et suivi des réparations. Possibilité de suivre les immatriculations et carte grise pour les matériels agricoles (moissonneuse, tracteur...).
- Gestion des matériels acquis en copropriété<sup>(1)</sup>

- Paiements multi-tiers (GAEC)<sup>(1)</sup>
- Nomenclature : possibilité de rattacher un ensemble de pièces et/ou de mains-d'œuvre sous un même code avec rappel de ce code lors de la facturation.
- Gestion automatique des codes postaux et des civilités.

## VENTES COMPTOIR

- Chaîne complète de vente comptoir en TTC : devis, commandes clients avec livraison manuelle ou automatique, édition du portefeuille de commandes, bons de livraison et factures.



- Les BL peuvent être directement regroupés en facture. Lien dynamique avec le logiciel Caisse/Comptoir et analyse statistique de l'activité de vente comptoir (pièces, nomenclatures...).

## DEVIS, ORDRE DE REPARATION, FACTURATION, CESSION INTERNE

- Traitement en temps réel, dès la conception de la facture sont mis à jour automatiquement les stocks, l'historique clients et matériels, le suivi des compagnons ainsi que les données de gestion essentielles.
- Saisie des factures : recherche des clients par code, nom ou véhicule, possibilité de modifier temporairement les informations du fichier ou de

facturer un client occasionnel, recherche automatique des fournisseurs et de la main-d'œuvre, création d'un client ou véhicule pendant la saisie, rappel d'une facture préalablement créée, recherche de temps barémés Constructeur.

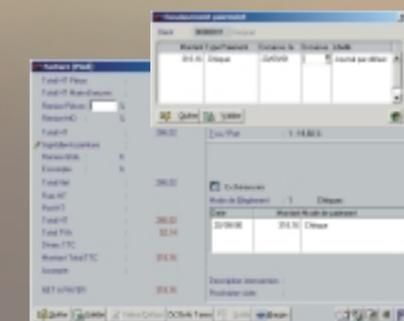
- Edition des factures : paramétrage du format utilisé, édition immédiate ou différée, historique et statistiques clients, véhicules et salariés, transfert automatique dans notre logiciel Comptabilité.
- Cession interne : suivi des pièces remplacées sur VO/VN et prise en compte dans le calcul du coût de revient du matériel avec mise à jour du stock lors de sortie de pièce ne faisant pas l'objet de facturation distincte.

## ETIQUETTES ET MAILING

- Paramétrage d'étiquettes et de mailings qui pourront être édités en fonction d'une multitude de critères afin d'optimiser la démarche commerciale.
- De base, le logiciel est livré avec des états paramétrés avec la possibilité de les modifier en fonction de vos besoins.

## ANALYSES STATISTIQUES

- L'analyse statistique permet de mesurer les performances de l'entreprise (tableau de bord synthétique, analyse comparée sur deux périodes), de ses compagnons et



des différents ateliers et d'effectuer des classements selon différents critères de rentabilité (meilleur CA clients, fournisseur le plus important, type de matériel le plus fréquemment entretenu...).

## UTILITAIRES

- Paramétrage total des formats de facture, devis, ordres de réparation ; Possibilité d'export et d'import de vos données sous différents formats (ACCESS, ASCII...).
- Gestionnaire de télécopie intégré, accès direct au navigateur Internet et gestion des e-mails.
- Module de sauvegarde - restauration et de récupération des données.

## INTERFACES

- Tarifs fournisseurs
- Intégration des tarifs constructeurs (New Holland, John Deere...)

## FORAITS

- Parfaitement adaptée aux agents, la gestion des forfaits permet de paramétrer un ensemble de prestations de pièces et mains-d'œuvre à un prix forfaitaire, tout en conservant une très grande souplesse d'adaptation dans le changement des références, du temps passé et des taux de mains-d'œuvre avec possibilité de modification du prix,
- En facturation, possibilité de modifier les composantes du forfait et de le chaîner à un atelier spécifique.

## SUIVI DE L'ATELIER

- Analyse complète de l'activité et de la rentabilité de l'atelier en global ou par compagnon.
- Etat comparatif entre le temps prévu, le temps passé et le temps facturé.

